Dia das Mães

Especialista do Sebrae dá dicas para aumentar faturamento

08 de março
Dia Internacional da Mulher

Uma homenagem a quem, com força, sabedoria e delicadeza, transforma o nosso dia-a-dia em algo suave e encantador!

Maria José Vieira de Camargo
Prefeita Municipal de Tatuí

COMÉRCIO FORTE

CADASTRO POSITIVO
Por que ele faz a diferença?

NATAL PREMIADO
ACE divulga ganhadores da campanha

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL TATUÍ
Comércio Forte - Tatuí Forte
ANO VII | # 45 | MARÇO/ABRIL 2020

SUMÁRIO

04 CADASTRO POSITIVO

05 MÊS DA MULHER

08 DIA DAS MÃES

10 NATAL PREMIADO

14 COLUNISTA

Palavra do Presidente

Sempre atenta e conectada à realidade, a ACE (Associação Comercial e Empresarial) de Tatuí teve a "inovação" como maior meta e palavra de ordem em 2019. Novas ideias e ações assim aconteceram durante todo o ano, que se encerrou com mais uma dessas grandes mudanças.

Em sua campanha mais significativa, a de Natal, a ACE aproveitou para vincular o tradicional sorteio de prêmios às festividades de final de ano promovidas pelo município.

De janeiro, as promoções foram antecipadas, encerrando-se às vésperas do Natal, com os sorteios em meio a grande festa, na Praça da Matriz e com muita música ao vivo!

Na mesma promoção, outras duas novidades: uma poupança de R$ 1.500, oferecida pela agência Sicredi – Nossa Terra de Tatuí e, ainda, 75 sorteios pelo Facebook da ACE. Uma verdadeira festa de prêmios como nunca realizada!

Mas, 2020 já entra em seu terceiro mês e, claro, a ACE segue convicta na proposta de apresentar ainda mais inovações, consciente de que, desta forma, tanto segue acompanhando os anseios do consumidor quanto evidencia, aos associados, as vantagens de se fazer parte de uma instituição representativa forte e atuante.

Para este ano, os maiores objetivos são aumentar os serviços oferecidos aos associados e lançar novas campanhas.

A entidade busca multiplicar as informações sobre o "Cadastro Positivo" na cidade, serviço que aumentará o número de pessoas com acesso ao crédito e trará grandes benefícios ao mercado consumidor.

Outra ação prioritária é a manutenção de novas campanhas promocionais nas datas comemorativas. A primeira do ano será voltada ao Dia das Mães – considerado a segunda data mais forte para o comércio.

A associação ainda trabalha para ampliar o banco de currículos online, serviço mantido com o objetivo de criar uma "ponte" entre os associados e a população que busca por oportunidades de trabalho.

Para este ano, a associação também tem a intenção de investir em capacitação, já tendo firmado nova parceria com o Sebrae-SP para trazer cursos exclusivos aos associados. Pelo menos três já estão definidos, envolvendo datas comemorativas, marketing digital e controle de finanças.

Para este ano, os maiores objetivos são aumentar os serviços oferecidos aos associados e lançar novas campanhas

Contudo, a ACE não se posiciona apenas como entidade representativa de um setor, justamente porque entende sua responsabilidade como órgão representativo de todo o município, o qual não pode ser ignorado em suas demandas sociais.

Portanto, a ACE começa o ano com nova frente de trabalho, em mais uma inovação: o investimento em ações sociais. Assim, prepara-se para iniciar um programa social, em parceria com os associados, para beneficiar entidades assistenciais da cidade.

Conscientes de que o comércio também precisa contribuir de alguma forma com a comunidade, a ACE vislumbra um ano não apenas mais produtivo, mas muito mais solidário! Portanto, juntos, vamos abraçar mais essa causa!

Eric Proost
Presidente da Associação Comercial e Empresarial de Tatuí

Associação Comercial de Tatuí
Rua 15 de Novembro, 491 - Centro Tatuí/SP - 1º Andar

(15) 3259-8588

www.portalace.com.br

acetatuioficial

@acetatui

EXPEDIENTE

A Revista Comércio Forte é uma publicação da Associação Comercial e Empresarial de Tatuí

Distribuição gratuíta

Tiragem: 1.000 exemplares

Peridicidade: Bimestral

Jornalista Responsavel:
Ivan Camargo Gonçalves (MTB 25.104)

Diagramação: Altair Vieira de Camargo

Impressão: Gráfica Santa Edwiges

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL TATUÍ
Comércio Forte - Tatuí Forte

Cadastro Positivo

O Cadastro Positivo tem tudo para ser um grande aliado do seu CPF.

Ele funciona como um boletim escolar, que registra os pagamentos que você fez no seu histórico de crédito e transforma esse comportamento em nota (ou pontuação). Por isso, permite uma análise mais justa na hora que você pedir crédito, pois sua capacidade de pagamento também vai ser considerada!

Por que o Cadastro Positivo faz a diferença?

1. Ajuda você a ser reconhecido como um bom pagador;
2. Seu histórico de pagamanto a seu favor: os credores podem avaliar o que você paga e não apenas as dívidas que você possa ter;
3. Se tiver uma dívida, poderá mostrar ao lojista que foi um imprevista pequeno diante dos outros pagamentos que você mantém em dia;
4. Você tem mais chances de conseguir crédito, além de juros menores, financiamento e prazos adequados ao seu perfil.

Homenagem

Mês da Mulher

A ACE quer homenagear uma mulher que está fazendo uma grande diferença para o nosso comércio e toda a cidade.

Temos que reconhecer as revitalizações que foram feitas para o bem comum, desde a nossa entrada, percorrendo pontes e acessos com asfalto novo, nossas praças centrais e um quarteirão da rua Prudente.

Tudo ficando novo e, passando pela avenida Firmo Vieira, vemos novos investimentos comerciais atraídos pela beleza, tudo feito com amor e com carinho para a nossa Tatuí.

Os eventos têm crescido e dado oportunidade para pequenos e novos empreendimentos tatuianos, como é na Feira do Doce, feiras noturnas dos nossos artesanatos. Isso sem esquecer do belo Natal que tivemos, tudo iluminado, cheio de cantorias, tudo valorizando o comércio, a população e nossos visitantes.

De olho no turismo local, também atraindo novos investimentos. Acreditamos que, com tudo que tem acontecido, os números de empregos aumentarão em breve, já que hoje podemos dizer que nossa cidade está preparada!

Nossa parceria Sebrae/Prefeitura/ACE também cresceu 50% e batendo recordes de treinamentos para empreendedores tatuianos. Lá no Cate, todos têm um espaço para empresas e colaboradores!

Hoje vemos uma cidade preparada para o futuro, com novos hotéis, uma Santa Casa melhor, Banco de Sangue reinaugurado e uma UPA a ser aberta.

Muitos desafios já foram superados e temos certeza de que, com a força do seu trabalho, todos serão vencidos, deixando nosso comércio cada vez mais forte.

Gostaríamos de agradecer, reconhecer e parabenizar pela mulher que você é! Obrigado, Maria José!

Associação Comercial e Empresarial de Tatuí
Eric Proost

AI Prefeitura

Maria José Vieira de Camargo
Prefeita Municipal de Tatuí

CONSTELAÇÃO DE OFERTAS

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL TATUÍ
Comércio Forte - Tatuí Forte

A CORTINA DA SUA **casa** ESTÁ NA SINHÁ MOÇA

CORTINA - 3,80 X 2,50
6X R$ 24,99 NO CREDIÁRIO

SINHÁ MOÇA

Rua 11 de Agosto, 196
Centro, Tatuí - SP
(19) 99765-1656
(15) 3251-5430

Tudo para esporte você encontra aqui na Zaith!! Com os melhores preços e planos!!

Zaith® SPORTWEAR

Rua 11 de Agosto, 457
Centro - Tatuí - SP
(15) 99115-4084
(15) 3251-1955

Camboriú

Apto Duplo: 12 X R$ 59,00 por pessoa
- Passagem aérea ida e volta
- Transporte Aeroporto / Hotel / Aeroporto
- 4 noites de Hotel com Café da Manhã
- Seguro Viagem Antuérpia Turismo

Antuérpia turismo

3259 3999
99844 7771

Óculos solar Tommy Hilfiger

Ref. TH173 0031R 59□15 140 e TH175 N9PQT 54□20 135

Essas peças estão com 25% de desconto

Outlet dos Óculos Tatuí

Rua José Bonifácio, 676
Centro - Tatuí - SP
Fone (15) 3316-6151

Jeans a preço de fábrica

Calças jeans masculinas
36 ao 48 na promoção de

R$ 59,90
por
R$ 39,90

Lojas Vale a Pena

Rua Cel. Aureliano de Camargo, 471
Fone (15) 3251-2825
Rua 11 de Agosto, 386
Fone (15) 3259-4083

STYLO TRAJES & ACESSÓRIOS

VEM AÍ,
NOVA COLEÇÃO
OUTONO / INVERNO

Rua 11 de Agosto, 482
Centro - Tatuí - SP
(15) 3259-4191

A ACE CRIOU A CONSTELAÇÃO DE OFERTAS!

Fashion-Baby | Petit | Teen

espaço Lollipop

Rua Capitão Lisboa, 684
Centro – Tatuí – SP

(15) 99705-6279

Traga esse anúncio e ganhe 15% de desconto

SHOP
Casa & Decoração

Rua 11 de Agosto, 980
Centro - Tatuí - SP
Fone: (15) 3305-1396 / 3251-3439

AQUI É MUITO FÁCIL COMPRAR!

CREDIÁRIO PRÓPRIO EM ATÉ
10x
SEM JUROS

NAS LOJAS ESTRELA VOCÊ COMPRA
EM ATÉ 10X SEM JUROS E SEM ENTRADA!
INCLUSIVE NA PRIMEIRA COMPRA!
TRAGA SEU RG, CPF E COMP. DE ENDEREÇO
E ABRA SEU CREDIÁRIO / * SUJEITO A ANÁLISE

Lojas Estrela
QUALIDADE QUE FAZ A DIFERENÇA

Rua 11 de Agosto, 480 - Centro - Tatuí - SP

Todos os dias somamos forças para fazer a diferença na vida de cada associado, sempre com um jeito especial, simples e próximo.

Oferecemos produtos com taxas justas, como Poupança, Crédito, Cartões, Seguros, Consórcios e muito mais.

Visite sua agência em Tatuí
Rua Juvenal de Campos, 676, Centro

Abra uma conta na primeira instituição financeira cooperativa do Brasil

Sicredi

Moda masculina e feminina.
Blusas a partir de R$ 19,99
e Calças Femininas a
partir de R$ 49,99

Lojas em Tatuí e Itapetininga

Crediário sem entrada,
RG e CPF

Zillef JEANS

Rua Prudente de Moraes 383
Centro - Tatuí - SP
(15) 99855-7778
(15) 3259-7371

Torneira com filtro Flex1/4 metal

R$ 169,90

CASA DOS REPAROS & MATERIAIS P/CONSTRUÇÃO

Largo do Mercado 108
Centro, Tatuí - SP

Fone (15) 3305-1832/ 3305-1823

Preços sujeitos a alterações

É um espaço para que o micro e pequeno empreendedor, associado da ACE Tatuí, possa mostrar seu produto para os leitores da Revista Comércio Forte e aumentar as suas vendas.

São 1.000 exemplares que levarão ao leitor a sua oferta! Vem com a gente?

FILIADA À FACESP
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL TATUÍ
Comércio Forte - Tatuí Forte

Dia das Mães

Consultor orienta s

Especialista do Sebrae dá dicas para

Arquivo pessoal

Consultor do Sebrae Sandro Luis Ressio

O Dia das Mães é considerado a segunda data mais importante para o comércio, só perdendo para o Natal em volume de vendas, e deve aquecer o faturamento das empresas e do comércio local, conforme aponta o especialista em finanças Sandro Luis Ressio, consultor do Sebrae-SP.

Ressio observou que a expectativa é de "melhora em todos os setores do comércio". Contudo, diz, é necessário estar preparado para aproveitar o potencial da data comemorativa.

Conforme o consultor, para se destacar diante da concorrência e aumentar as vendas nas semanas que antecedem à comemoração, é importante que os proprietários estejam atentos a todos os detalhes, desde a promoção de ofertas até a qualidade do atendimento.

"A principal dica é entender o cliente e estar preparado. Alguns lojistas só focam em aumentar as vendas, contudo, se esquecem de que, para isso, é preciso entender a necessidade do cliente. Ter empatia faz muita diferença, é preciso se colocar no lugar do outro. A partir daí, o resultado é o aumento das vendas", argumenta.

Para o consultor, a parte mais importante é preparar a equipe de venda. Como o fluxo nas lojas costuma crescer nesse período do ano, é importante treinar os atendentes para lidar com o aumento potencial de clientes.

Ressio orienta que uma boa opção é capacitar os funcionários para que utilizem uma abordagem que auxilie o consumidor na tomada de decisão, facilitando o momento de compra.

"Tem muita gente que define o que vai comprar na última semana e outros que chegam à loja ainda despreparados. Por isso, é necessário entender quem é o cliente que o vendedor vai atender. Saber dos gostos da pessoa e o que ela precisa. Isso vai fazer a diferença", frisa o consultor.

Para incrementar as vendas sem aumentar os custos de divulgação, Ressio aponta que uma alternativa é produzir kits divididos por grupo de produtos ou serviços,

sobre as vendas

a aumentar faturamento

por faixa de preço e de acordo com os diferentes perfis de mães.

"A loja já pode montar uma cesta com uma embalagem bonita, colocar um cartão legal e mais produtos. A pessoa, muitas vezes, vai só para comprar um perfume e acaba saindo com um kit. Também é importante caprichar na embalagem, faz toda a diferença", reforça.

Ressio ainda assegura que oferecer opções de vale-presente é uma alternativa para o aumento do faturamento e pode facilitar o trabalho de quem precisa escolher um produto mas não tem ideia do que comprar.

"Muitas vezes, na pressa ou diante da dificuldade de fazer uma escolha, o vale-presente é a solução mais fácil e que também acaba atraindo mais pessoas para a loja", observa.

De acordo com o consultor, outra estratégia que pode ser adotada para a data é observar o fluxo dos clientes e, se necessário, estender o horário de funcionamento do estabelecimento. Para o consultor, essa ação pode fidelizar os clientes já existentes e possibilitar o atendimento de uma nova clientela.

"É interessante acertar isso legalmente com o sindicato da categoria e aumentar o período de atendimento. Tem pessoas que não conseguem ir à loja durante o horário comercial e, se o cliente encontra o comércio fechado, ele vai para um shopping. Com isso, as lojas de rua perdem a chance", acentua.

Segundo Ressio, o planejamento também é importante e pode contribuir para a fidelização de novos clientes que irão voltar à loja em outras ocasiões, além de impulsionar as vendas do período. "A loja tem que vender o ano inteiro, não só em uma época do ano", reitera.

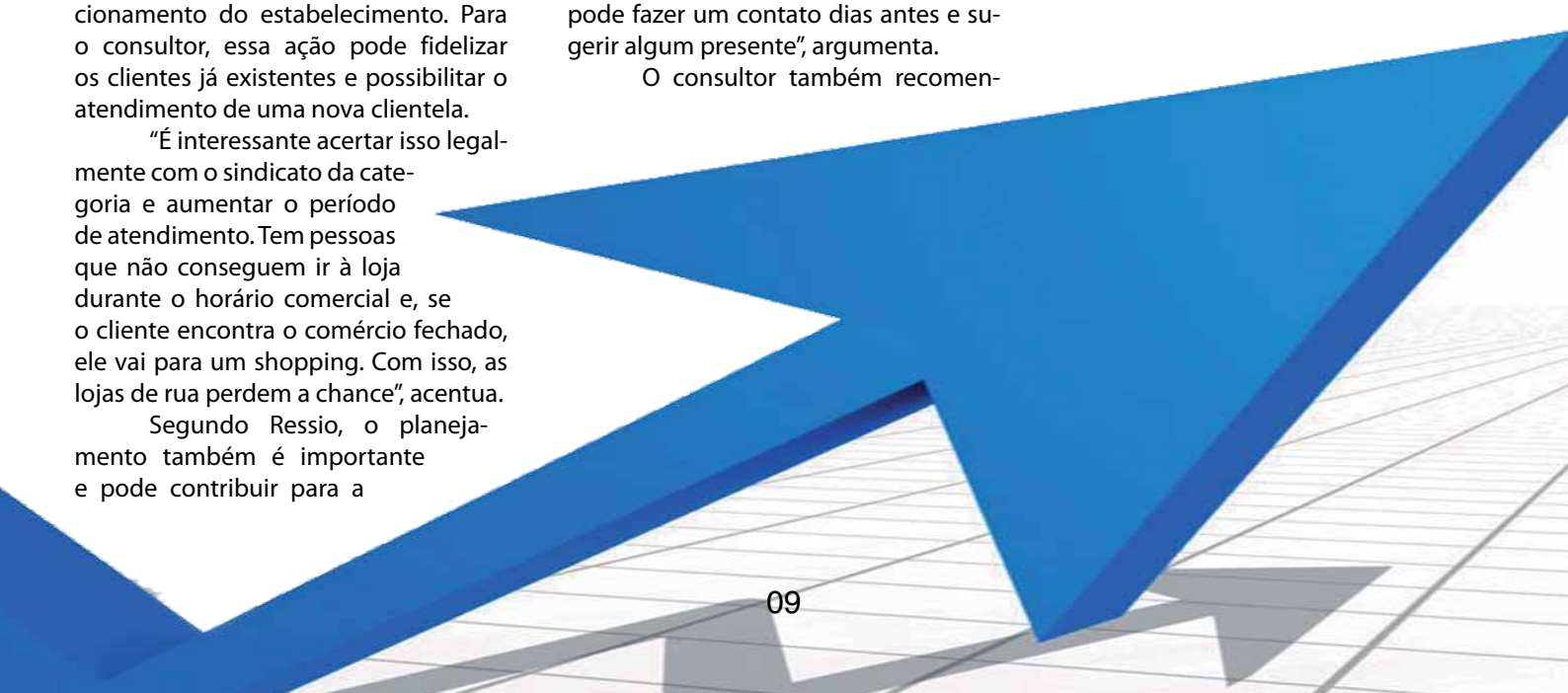
Outra tática que pode aumentar as vendas, conforme o consultor, é aproveitar o movimento do período do Dia das Mães para realizar cadastro dos consumidores com detalhes sobre datas importantes e o perfil deles.

> *"Muitas vezes, na pressa ou diante da dificuldade de fazer uma escolha, o vale-presente é a solução mais fácil e que também acaba atraindo mais pessoas para a loja"*

"Saber das datas importantes e manter um cadastro atualizado pode ajudar o lojista. Por exemplo, em um aniversário de casamento, o vendedor pode fazer um contato dias antes e sugerir algum presente", argumenta.

O consultor também recomenda que os lojistas usem as redes sociais para convidar as pessoas a visitarem a loja, não só nas datas comemorativas, mas durante o ano. Para ele, as postagens são uma alternativa rápida e dirigida para comunicar ações promocionais e a chegada de novos produtos.

"As postagens fazem com que a loja seja lembrada e também é uma forma de atrair a pessoa até lá - que é a parte mais difícil do atendimento. O cliente foi, teve um atendimento bom, os produtos são bons e as condições são boas, a venda é extremamente facilitada", conclui.



Natal Premiado

ACE divulga ganha

Campanha distribui um total de R$ 1

No dia 23 de dezembro, a ACE realizou o sorteio da tradicional ação promocional natalina. Neste ano, foram distribuídos cerca de 120 mil cupons, onde 5 cupons foram sorteados. No sorteio principal – com os cupons adquiridos nas lojas físicas -, o prêmio máximo foi de R$ 10 mil, sendo R$ 8.500 em vale-compras e R$ 1.500 em poupança. Ainda foram sorteados vales de R$ 2.500, R$ 1.000 e dois de R$ 500.

A consumidora Gislaine F. A. Soares comprou na Universe GIFT e ganhou R$ 500, assim como o cliente da loja da Soma, Leonardo Rodrigues Cubas Obreli, que também acabou contemplado com R$ 500.

O prêmio de R$ 1.000 em vale-compras saiu para Isabel Mendes de Queiroz, cliente da loja Dina Cosméticos. Clóvis Luiz José Maria Campos comprou na Loja Celina e ganhou R$ 2.500 em vale-compras.

Já a premiação principal ficou para a consumidora Aline R. Torres, também cliente da loja Dina Cosméticos. Ela ganhou R$ 8.500 em vales para adquirir itens no comércio associado e R$ 1.500 em poupança, oferecidos pela agência Sicredi – Nossa Terra de Tatuí.

Os cinco cupons sorteados por meio das lojas físicas ainda premiaram os vendedores com R$ 200 em vale-compras,

Clóvis Luiz José Maria Campos

Leonardo Rodrigues Cubas Obreli

Gislaine Fernanda Almeida Soares

Isabel Mendes de Queiróz

adores

9.250,00 em vale-compras

oferecidos pelo SinComerciários (Sindicato dos Comerciários de Itapetininga e Região).

O presidente da ACE, Eric Proost, classificou a campanha como "a melhor dos últimos anos". Ele lembra que, em 2019, a associação realizou diversas mudanças na configuração da ação promocional e afirma que as alterações deram resultado.

"Além de fazer um sorteio nas vésperas do Natal, com música ao vivo na praça, fizemos também sorteios pelo Facebook da ACE, fazendo 75 sortudos online e outros cinco ganhadores dos vale-compras, e um deles ainda levou uma poupança patrocinada pelo Sicredi", acentuou o presidente.

Ana Paula Baldaccim de Camargo
- Dina Cosméticos -

Nicoly de Oliveira Aguiar
- Loja Soma -

Rosemeire P. dos Santos Almeida
- Dina Cosméticos -

Luana Bastos de Barros
- Universe Gift -

Carla Macedo
- Loja Celina -

A ACE Tatuí agradece aos associados que participaram da campanha "Natal Premiado 2019".
O sucesso desse trabalho é consequência de nossa união!

- Pavanelli Mat. para Construção
- Galvão Auto Peças e Acessórios
- Alternativa Trajes e Acessórios
- Provasi Atacadista de Carnes
- LL Ferragens para Construção Civil
- Difa Distr. de Cosméticos e Perfumaria
- Caetano Materiais para Construção - 01
- Supermercado Santos & Souza
- Supermercado do Miltinho
- Dinamax Prod. Alimentícios
- Pérola Bijuterias e Presentes
- Borracharia Oliveira
- Panificadora XI de Agosto
- Tintas Pig Capela do Alto
- Óticas Carol - Capela do Alto
- Leleka Hipper 1,99
- Leleka Hipper 1,99 -2 - Rua 11 de Agosto
- Lojas Vale a Pena - Rua 11 de Agosto
- Lojas Vale a Pena
- Blocasa
- Blocasa Materiais
- Magazine Metrópoles
- Odonto Excelence
- Sakura Boutique
- Maricota
- Ótica Terceira Visão
- Ótica Visão de Tatuí
- Universe Gift
- Miriam Kids
- Dez Minutos
- Açougue Cruzeiro
- Auto Posto 400
- Cerâmica Brava
- Outlet dos Óculos
- Loja Celina
- Espaço Marilsa Gigo
- Vipp Perfumaria
- O Boticário
- Tapemag
- MSX Distribuidora
- Auto Elétrica Kian
- Lojas Estrela
- Sinhá Moça
- OPT Óculos
- Sumirê Cosméticos
- Esquadrão da Moda
- Doca
- Casa de Tintas Pig
- Casa dos Calçados
- O Progresso de Tatuí
- Óticas Peixoto
- Ideal Modas
- Casas Pernambucanas
- Hotel Del Fiol Ltda.
- Óticas Carol
- Cia Ideal
- Alergoclin
- Dina Cosméticos
- Zillef Jeans
- Óticas Dez Tatuí
- Ed Mais
- Planeta Ferramentas
- Agropecuária Leme
- M. M. Sthil Tatuí
- Eltron Som Acessórios
- Drogaria Quinze
- Auto Posto Trevo
- Beto Sá Utilidades
- Mariah Lar e Construção
- Supermercado Panorama
- Óticas Virtual
- Padaria XV
- Soma
- Shop Casa e Decoração
- Antuérpia Turismo
- Sicredi
- Kafifa

APOIO:
Sicredi
SINCOMERCIÁRIOS

Notícias

FORMAÇÃO DO PREÇO DE VENDA

Em parceria com a Prefeitura de Tatuí, o Sebrae-SP, a Associação Comercial e Empresarial (ACE), o Sindicato Rural e Patronal de Tatuí e a Fundação Educacional Manoel Guedes (Femague), o Sebrae Aqui Tatuí promoveu a oficina "Formação do Preço de Venda", dia 17 de fevereiro, na sede do Sindicato Rural.

A oficina foi direcionada a empresários (MEI, ME e EPP) e reuniu, na prática, orientações para que os empresários possam estruturar e montar o seu preço de venda, buscando a competitividade da empresa em relação ao mercado.

REINAUGURAÇÃO DA DINA COSMÉTICOS AQUI TEM NATURA

No dia 28 de janeiro, a loja Dina Cosméticos Aqui tem Natura reuniu clientes e amigos para a reinauguração de suas novas instalações, sempre visando um melhor atendimento aos clientes.

A loja é uma franquia oficial da Natura em Tatuí! Perfeito para você que busca atendimento de qualidade, variedade de produtos e preços atraentes. A loja está localizada na rua Prudente de Moraes, 111 – centro. Telefone: (15) 3251-6948 - whatsapp (15) 99644-7261.

NOVOS ASSOCIADOS

Saiba quem são as empresas que passam a fazer parte do quadro associativo da ACE Tatuí.

Tef House

Rua 11 de Agosto, 682 - Fone 3324-3333
Tatuí - SP

Clínica Favorito

FAVORITO
Clínica Médica

Praça da Bandeira, 89 - Fone 3251-3190
Tatuí - SP

Seja associado da ACE Tatuí.
Entre em contato conosco e tenha mais informações.
(15) 3259-8588 (15) 99855-0585

FILIADA À FACESP
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL TATUÍ
Comércio Forte - Tatuí Forte

Colunista

O ano de 2020 começa com uma grande novidade

Dr. Roberto Siqueira Cleto *
Coordenador do Departamento Jurídico

Após várias reuniões em 2019, passei a fazer uma parceria com a ACE no departamento jurídico, inteiramente focado em auxiliar no desenvolvimento da atividade empresarial de nossos associados, conforme asseverou nosso presidente, Eric Proost, na revista "Comércio Forte", de dezembro/2019.

Dentre minhas principais atribuições, está a de facilitar o pagamento/recebimento de valores para os lojistas da região.

Em conjunto com a presidência, percebemos que Tatuí é uma cidade que, apesar da sua população ser de 121.766 habitantes (Censo de 2019), infelizmente, dada a situação que assola o país, possui mais de R$ 5,5 milhões em dívidas no comércio local, e que os altos custos hoje com advogados e custas processuais desestimulam o pagamento/recebimento de valores, desestimulando, por consequência, o aquecimento do comércio.

Por ser uma cidade onde todos se conhecem, muitas vezes, o devedor não se sente confortável em procurar o lojista para fazer um acordo de pagamento, ou, ainda, o lojista não possui um departamento específico para facilitar o recebimento, permanecendo o nome do consumidor negativado e sem crédito para outras compras em outros estabelecimentos, formando uma "bola de neve".

Assim, após várias reuniões, estamos em processo de finalização de uma grande campanha de conciliação, através do departamento jurídico da ACE, a fim de proporcionarmos o recebimento de valores sem a necessidade de judicialização dos mesmos. Maiores detalhes serão informados em breve.

Por fim, deixo aqui meu abraço a todos os lojistas e leitores da revista, me colocando à disposição para eventuais dúvidas e consultas jurídicas.

Até a próxima publicação!

Grande abraço a todos.

Roberto Siqueira Cleto

* Neto e filho de tatuianos, é advogado militante desde 1997 e atual coordenador do departamento jurídico da ACE

CAETANO
Rede Caetano

Rede CAETANO. Construindo SONHOS com você!

REDE CAETANO on com

CONSTRUÇÃO REFORMA

Confira todas nossas lojas e departamentos pelo nosso site.

www.redecaetano.com

ACESSE NOSSAS REDES SOCIAIS

/redecaetano @redecaetanooficial

FILIADA À FACESP

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL TATUÍ

Comércio Forte. Tatuí Forte.

CALENDÁRIO 2020

ESTABELECIMENTO CERTIFICADO – Associação Comercial Tatuí – Comércio Forte. Tatuí Forte. – Desde 1936 – COMÉRCIO FORTE. TATUÍ FORTE

JANEIRO

D	S	T	Q	Q	S	S
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

01 - Confraternização Universal

FEVEREIRO

D	S	T	Q	Q	S	S
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29

25 - Carnaval

MARÇO

D	S	T	Q	Q	S	S
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

ABRIL

D	S	T	Q	Q	S	S
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

10 - Paixão de Cristo
12 - Páscoa
21 - Tiradentes

MAIO

D	S	T	Q	Q	S	S
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

01 - Dia do Trabalho
08 - Antevéspera Dia das Mães / 10 - Dia das Mães

JUNHO

D	S	T	Q	Q	S	S
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30				

10 - Antevéspera Dia dos Namorados
11 - Corpus Christi
12 - Dia dos Namorados

JULHO

D	S	T	Q	Q	S	S
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

09 - Dia da Revolução e do Soldado Constitucionalista

AGOSTO

D	S	T	Q	Q	S	S
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

07 - Antevéspera Dia dos Pais / 09 - Dia dos Pais
11 - Aniversário de Tatuí

SETEMBRO

D	S	T	Q	Q	S	S
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30			

07 - Independência do Brasil

OUTUBRO

D	S	T	Q	Q	S	S
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

10 - Antevéspera Dia das Crianças
12 - Nossa Sr.ª Aparecida / Dia das Crianças

NOVEMBRO

D	S	T	Q	Q	S	S
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

02 - Finados
15 - Proclamação da República
27 - Black Friday

DEZEMBRO

D	S	T	Q	Q	S	S
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

08 - Nossa Sr.ª da Conceição
24 - Véspera Natal / 25 - Natal
31 - Véspera Ano Novo

Aberto das 8h30min às 18h

Aberto das 8h30min às 16h

Domingos e Feriados
Aberto das 9h às 15h
* Mediante acordo com o Sindicato

Aberto das 8h30min às 22h

Aberto das 8h30min às 19h

Black Friday
Aberto das 8h30min às 22h

FECHADO